

Brevet de Technicien Supérieur (BTS) Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)

Le campus by Alméa

Niveau du diplôme préparé

Bac +2

Contrat d'apprentissage, Contrat de professionnalisation, Formation Continue

Le BTS Négociation et Digitalisation (NDRC) forme des professionnels capables de gérer la relation client dans son ensemble, que ce soit en présentiel, à distance ou en e-relation tout en respectant les missions définies par l'entreprise.

Il englobe donc trois grands pôles de relation client :

- Relation client et négociation-vente
- Relation client à distance et digitalisation
- Relation client et animation de réseaux

Le diplômé du BTS NDRC est notamment en charge des missions suivantes :

- Prospecter, fidéliser et développer une clientèle
- Communiquer et négocier avec les clients
- Contribuer à la croissance du chiffre d'affaires de l'entreprise
- Assurer une veille permanente des sites web, applications et réseaux sociaux

Domaine

Commerce - Vente - Marketing - Distribution

Contact

LOSSENI OLSEN Christian
Le campus by Alméa

Coordonnées

christian.losseni-olsen@almea-formations.fr

06 64 06 81 53

Localisation de l'établissement

Communauté de Communes des Portes de Romilly-sur-Seine

Remarque

Durée Stage ou Alternance : 24 mois (soit 2 ans)

Stage ou Alternance débutant en : Septembre

Période de stage :

Sep Oct Nov Dec Jan Fev Mar Avr Mai Juin Juil Aou