Chargé(e) de clientèle particuliers et professionnels

Chambre de Commerce et d'Industrie de l'Yonne (CCI)

Niveau du diplôme préparé

Bac +3

Contrat d'apprentissage, Contrat de professionnalisation

Former et professionnaliser des chargé(e)s de clientèle capables d'assurer la commercialisation de produits de banque et d'assurance auprès de particuliers et/ou de professionnels. Ils auront la responsabilité de constituer, entretenir et développer un portefeuille de clients. Principales missions :

- Prospecter une clientèle de particulier ou de professionnels ;
- Etablir un plan de prospection et préparer ses visites ;
- Effectuer un suivi et une fidélisation de sa clientèle ;
- Renseigner les supports de suivi d'activité ;
- Mener directement et en autonomie des négociations complexes avec les clients importants ;
- Manager le développement commercial de son activité ;
- Participer à l'élaboration de la stratégie commerciale de son entreprise ;
- Mener des négociations commerciales complexes en France ou à l'étranger.

Métiers visés : Gestion de clientèle bancaire, Conseiller clientèle en assurance, Responsable commercial, Manager de clientèle, Développeur commercial, Chargé d'affaires, Responsable grands comptes, Responsable de centre de profit.

Domaine

Banque - Assurance – Economie - Immobilier

Contact

Amélie FLEURIOT
Chambre de Commerce et d'Industrie de l'Yonne (CCI)

Coordonnées

a.fleuriot@yonne.cci.fr
06 64 39 20 86

Localisation de l'établissement

Agglomération d'Auxerre

Remarque

Durée Stage et/ou Alternance : 13 mois

Stage et/ou Alternance débutant en : Septembre

Période de stage et/ou alternance :

Sep Oct Nov Dec Jan Fev Mar Avr Mai Juin Juil Aou

Version PDF